

Szanowni Państwo,

Niniejszym kieruję do Państwa ofertę wykonywania usług o podstawowym znaczeniu dla prawidłowych decyzji i przebiegu procesów inwestycyjnych oraz dla uzyskania oczekiwanych, możliwie najlepszych, efektów finansowych/biznesowych. Reprezentuję stale powiększające się grono wybitnych ekspertów i profesjonalistów z zakresu różnych obszarów **informatyki, Internetu i innych zaawansowanych technologii, w tym energetyki i biotechnologii**, mających na koncie kluczowe role w największych i najtrudniejszych przedsięwzięciach z wymienionych dziedzin w ciągu ostatnich dwu dekad - w skali całego kraju. Realia biznesowe jednoznacznie wskazują na to, że błędy popełnione na etapie merytorycznej (technologicznej, rynkowej etc.) oceny projektu są praktycznie nie do naprawienia na późniejszych etapach.

Wiedza, kompetencje a przede wszystkim **praktyczne doświadczenia biznesowe** pozwalają nam zaoferować Państwu poniższe, unikalne usługi, dzięki którym wspomniane błędy i wynikające z nich zagrożenia będą co najmniej zminimalizowane.

Zanim podejmiemy działania inwestycyjne...

Bank projektów

Prowadzimy repozytorium starannie wyselekcjonowanych, innowacyjnych projektów, podlegających procedurze weryfikacji merytorycznej/technicznej oraz analizie rynkowej, uwzględniającej m.in. takie czynniki, jak koszty, ceny, otoczenie biznesowe, percepcja rynku, konkurencja etc. Dysponujemy projektami na różnych etapach przygotowania do podjęcia działań inwestycyjnych.

Wiedza/analiza rynkowa

Jesteśmy w stanie dostarczyć informacji/danych dot. wskazanych segmentów rynku lub grup odbiorców – na podstawie posiadanej bazy wiedzy bądź dodatkowych niezbędnych analiz. W szczególności potrafimy wskazać problemy zidentyfikowane w różnych obszarach/procesach biznesowych, a w szczególności określić pożądane rozwiązania bądź oczekiwania ich potencjalnych użytkowników.

Ponadto oddajemy do Państwa dyspozycji naszą starannie gromadzoną wiedzę nt. aktualnej oferty dostawców rozwiązań/produktów włączając w to najnowsze osiągnięcia (w tym światowe rozwiązania *state-of-the-art*), rozwiązania/oferty konkurencyjne etc. Nasze praktyczne doświadczenia obejmują również zasady sprzedaży/dystrybucji, ceny i stosowane mechanizmy ich określania, tryby licencjonowania etc., usługi towarzyszące (np. *maintenance, SLA*) i ich koszty.

Aby decyzja była prawidłowa

Ocena technologiczna i merytoryczna projektów (studium wykonalności – analiza techniczna)

Jesteśmy w stanie przeprowadzić wnikliwą analizę techniczną proponowanych rozwiązań i określić warunki ich wykonalności - dla różnych opcji technologicznych, ponadto wskazać optymalny scenariusz wytworzenia rozwiązania/produktu, również w wersji komercyjnej. Oferujemy również analizę procesów biznesowych, dla których dane rozwiązanie jest przeznaczone i ocenę rzeczywistego wpływu rozwiązania na wspomniane procesy biznesowe i osiągnięte korzyści.

Ekspertyza prawna

Oddajemy do dyspozycji Państwa wiedzę i wieloletnie doświadczenia naszych prawników – ekspertów m.in. w zakresie autorskich praw majątkowych, ochrony własności intelektualnej, przepisów i umów licencyjnych, w tym zasad udzielania licencji, a także badania zdolności patentowej rozwiązań. Potrafimy wskazać bezpieczne, a jednocześnie optymalne kosztowo rozwiązania.

Analiza kosztowa projektów (studium wykonalności – analiza ekonomiczna)

Na podstawie znajomości metodyki wytwarzania rozwiązań/produktów, w tym wytwarzania oprogramowania i integracji systemów, cen i stawek, a także wieloletniego doświadczenia, potrafimy oszacować i przewidzieć rzeczywiste koszty wytworzenia rozwiązania/produktu i jego komercjalizacji. Na podstawie takich analiz jesteśmy w stanie wskazać optymalne, z punktu widzenia ponoszonych kosztów, metodyki i scenariusze wytworzenia rozwiązania/produktu, niezbędne, nabywane od zewnętrznych podmiotów komponenty (licencje, elementy infrastruktury etc.) oraz usługi – w celu osiągnięcia konkurencyjnych, atrakcyjnych z punktu widzenia nabywców, finalnych cen.

Ocena rynkowa projektów, analiza konkurencji (studium wykonalności – analiza rynkowa)

Dysponujemy metodami, środkami i doświadczeniem pozwalającymi realistycznie ocenić szanse wytwarzanego rozwiązania na osiągnięcie sukcesu komercyjnego, przeprowadzić rzetelną, wielopłaszczyznową analizę konkurencji i rozwiązań alternatywnych, obejść etc. Posiadamy wiedzę nt. rzeczywistych problemów i oczekiwań odbiorców reprezentujących różne branże, segmenty rynku etc. Potrafimy wskazać sposoby dotarcia do potencjalnych klientów na podstawie rzetelnej wiedzy nt. ich procesów biznesowych, a ponadto przeanalizować i wskazać realne zagrożenia.

Badanie percepcji nowych innowacyjnych produktów/rozwiązań przez potencjalnych odbiorców

Dysponujemy ogromną bazą starannie pielęgnowanych kontaktów biznesowych po stronie potencjalnych klientów, a także metody badawcze, pozwalające na opracowanie obiektywnej, realistycznej prognozy percepcji wytwarzanego rozwiązania przez potencjalnych odbiorców. Jest to szczególnie ważne w przypadku nowych, innowacyjnych rozwiązań/produktów, bez doświadczeń rynkowych, a często bez użytecznych danych historycznych. Ponadto jesteśmy w stanie wskazać warunki, które winny być spełnione aby ta percepcja była możliwie najbardziej satysfakcjonująca.

Aby inwestycja jak najszybciej wydała owoce...

Wsparcie procesów wytwórczych innowacyjnych produktów/rozwiązań

Oferujemy profesjonalne wsparcie merytoryczne na etapie wytwarzania komercyjnej wersji innowacyjnego rozwiązania lub produktu. Jeżeli istnieje taka potrzeba to, w szczególności w przypadku rozwiązań informatycznych, nasze usługi obejmują cały proces wytwarzania i wdrażania oprogramowania oraz projektowanie i budowę infrastruktury techniczno-systemowej, a także zaawansowane rozwiązania internetowe.

Wsparcie komercjalizacji innowacyjnych produktów/rozwiązań

Nasze usługi wspierają wytwarzanie rozwiązań w taki sposób aby finalna, komercyjna wersja możliwie najlepiej odpowiadała oczekiwaniom potencjalnych użytkowników i rzeczywiście usprawniała procesy biznesowe, dla których jest przeznaczona. Wspomniane usługi obejmują przygotowanie rozwiązań do dystrybucji i sprzedaży, w tym opracowanie strategii cenowej, ew. zasad licencjonowania, zakresu i warunków gwarancji, usług typu *maintenance*, trybów *SLA* etc.

Wsparcie działań sprzedażowych

Ogromna liczba relacji i kontaktów biznesowych, zarówno po stronie klientów, jak i partnerskich, a także wieloletnie doświadczenie w zakresie wprowadzania na rynek i sprzedaży rozwiązań i produktów, w wielu wypadkach innowacyjnych bądź *state-of-the-art* pozwala nam zaoferować nowym podmiotom wsparcie w zakresie działań sprzedażowych. Wsparcie to obejmuje m.in.: opracowywanie strategii rynkowych, budowę optymalnych, skutecznych kanałów sprzedaży, budowanie pożądanых relacji partnerskich wspierających sprzedaż, budowanie relacji z potencjalnymi klientami.

Szeroki zakres usług uzupełniających

Nasza sieć partnerska i specjalne, wieloletnie relacje z wiodącymi dostawcami rozwiązań informatycznych pozwalają nam zaoferować Państwu na bardzo konkurencyjnych warunkach pełen pakiet usług informatycznych, takich jak m.in.:

Analiza/optimalizacja procesów biznesowych,

Usługi w zakresie budowy oprogramowania,

Usługi w zakresie projektowania i budowy infrastruktury techniczno-systemowej, integracji systemów i zarządzania projektami,

Usługi projektowania, wytwarzania i uruchamiania rozwiązań biznesowych w Internecie.

Dlaczego BIT?

Dlaczego warto z nami współpracować? Oto tylko niektóre powody:

- do Państwa dyspozycji są uznani (nie tylko w kraju) eksperci/profesjoniści reprezentujący różne obszary informatyki i innych technologii,
- oprócz kwalifikacji i kompetencji (z uwzględnieniem najnowszych technologii) stoi za nami wieloletnie doświadczenie zdobyte w trakcie realizacji najtrudniejszych projektów w Polsce, w twardych warunkach rynkowych,
- nasze grono liczy kilkadziesiąt osób i w każdej chwili, w zależności od potrzeb, może być poszerzone o niezbędnych specjalistów,
- nad doбором zespołów wykonawczych i przebiegiem prac czuwa stały Zespół BIT złożona z wybitnych osobowości – uznanych w kraju ekspertów w swoich dziedzinach, biogramy członków Zespołu BIT dostępne są na naszej witrynie internetowej,
- formuła naszego działania (Formuła BIT) pozwala utrzymywać koszty na niskim poziomie i dzięki temu oferować możliwie najkorzystniejsze, elastyczne, b. konkurencyjne warunki,

Gorąco zachęcam do współpracy i pozdrawiam,

Dr inż. Bogdan Durkiewicz,

BIT, www.bit-pro.pl